



# Vente de prestige

Événement

- Par Isabelle Bagnoud Loretan -

▼ Jean-Claude Renard, commissaire-priseur et Jean Havin qui organise cette vente aux enchères.

JEAN HAVIN ORGANISE LE 21 FÉVRIER PROCHAIN UNE VENTE AUX ENCHÈRES DE PRESTIGE À L'HÔTEL GUARDA GOLF. JEAN HAVIN IS ORGANISING A PRESTIGE AUCTION AT THE GUARDA GOLF HOTEL ON THE COMING 21ST FEBRUARY.

Historien d'art, passionné par le 18e siècle, Jean Havin baigne dans les ventes aux enchères depuis longtemps. Marié à une Valaisanne, le Français vient régulièrement à Crans. Pour la première fois, il a décidé d'organiser une vente aux enchères de prestige à l'Hôtel Guarda Golf, le 21 février prochain dès 17 h. «J'aime la station, nous mixerons pour cette vente l'ancien et le moderne», explique l'historien d'art, «il faut juste que les objets soient beaux, il y aura des objets de valeur bien sûr mais aussi de plus petits lots qui iront parfaitement dans les chalets de Crans-Montana». Des tableaux, du mobilier, des objets d'art, des bijoux scrupuleusement authentifiés avant la vente. «Parmi les lots les plus prestigieux, seront présentés deux tableaux du 18e siècle, un peintre qui travaillait pour Marie-Antoinette», informe encore Jean Havin, qui sera, pour l'occasion accompagné de Jean-Claude Renard, commissaire-priseur parisien et Me Crittin, notaire à Sion. De son côté, Jean Havin fait le reste, alerte son large réseau, édite le catalogue, mène la vente...

## Ce qui est beau se vend très bien

«Tout ce qui est très beau se vend très bien», aime-t-il rappeler. Alors pourquoi vend-on généralement? Parce que le mobilier est vieux et que les enfants, lors de décès, ne sont pas intéressés à le conserver, certains vendent pour acheter de nouvelles choses... «Contrairement à ce que l'on croit, beaucoup de ventes sont joyeuses car les vendeurs apprécient changer leur intérieur...».

[www.interenchères.com](http://www.interenchères.com)

Jean Havin, an art historian with a passion for the 18th century, has been immersed in the auction world for a very long time. The Frenchman, whose wife is from Valais, regularly comes to Crans. For the first time, he has decided to organise a prestigious auction sale at the Guarda Golf Hotel on the coming 21st February at 5 p.m. "I'm fond of the resort, we're going to mix old and modern for this auction sale", the art historian explains, "the objects simply need to be beautiful; there will be valuable items, of course, but also small lots that can go perfectly well into the Crans-Montana chalets". Paintings, furniture, works of art, jewellery that have all been scrupulously authenticated before the auction. "One of the finest lots will certainly be two 18th century paintings by a painter who worked for Marie-Antoinette", adds Jean Havin, who, for the occasion, will be accompanied by the Parisian auctioneer Jean-Claude Renard and Maître Crittin, a notary from Sion. Jean Havin is taking care of everything, informing his wide network, editing the catalogue, leading the auction sale...

## Anything that is beautiful sells very well

"Anything that is beautiful sells very well", he likes to point out. So, in general, why do people sell? Because the furniture is old and the children, when someone has passed away, are not interested in keeping it; some sell in order to buy new items... "Contrary to belief, many auction sales are joyful occasions as the vendors enjoy changing their interiors..."